

ELK ist das erfolgreichste Fertighausunternehmen Österreichs und einer der führenden Anbieter in Europa. Dabei bauen wir nicht nur Häuser – wir realisieren Lebensträume – in den letzten 60 Jahren für über 50.000 glückliche KundInnen. Wir treiben in der Branche Innovationen voran und setzen auch Maßstäbe – werde ein Teil der ELK Familie und gestalte unsere Erfolgsgeschichte mit.

## KUNDENBERATER/IN (M/W/D) - ANGESTELLT

VERTRIEBSPROFI / TECHNIKBEGEISTETER TEAMPLAYER / DYNAMISCHE PERSÖNLICHKEIT MIT DRIVE



### TIROL

Experience Store Kolsass



### VOLLZEIT

Mo-Fr; ggf. auch Sa & Abends



AB SOFORT

### DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS

- Ansprechpartner für InteressentInnen
- Organisation und Durchführung von lokalen Verkaufsaktivitäten
- Beratungsgespräche und Bedarfsanalysen
- Verwirklichung der Traumhäuser für unsere potenziellen KundInnen inkl. gesamtheitlicher Planung und Projektkalkulation
- Unterstützung der InteressentInnen bei der Grundstückssuche
- Betreuung unserer gemeinsamen KundInnen während des gesamten Bauprozesses (After-Sales-Service)
- Enge Abstimmung mit Vertriebsleitung sowie Fachabteilungen
- Generierung neuer Kontakte und Pflege von Kontaktdaten (InteressentInnen auf Messen, Events & Veranstaltungen)
- Erstellung von Plan- & Angebotsunterlagen aus dem bestehenden Produktkatalog

### WOMIT DU UNS BEGEISTERN KANNST

- Verkaufserfahrung im B2C sowie bautechnische Grundkenntnisse als Voraussetzung
- Einschlägige Berufserfahrung in der Baubranche von Vorteil
- Freude am Umgang mit Menschen und dabei die Ruhe, individuelle Lösungen auszuarbeiten, von denen unsere KundInnen profitieren
- Sehr gute Umgangsformen, kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Engagement, Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität
- Sehr gute IT – Anwenderkenntnisse
- Affinität zu Architektur und Stilsicherheit
- Selbständige Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch und sinnvoller Priorisierung der Aufgaben

### WORAUF DU DICH FREUEN KANNST

- Vielfältiges Design-Hausportfolio und Top Equipment/Verkaufstools (CRM-System)
- Eine anspruchsvolle, spannende und herausfordernde Tätigkeit
- Ein von Hilfsbereitschaft und Wertschätzung geprägtes Arbeitsklima
- Solide Einschulung und Coaching während der Einarbeitungsphase sowie spezifische Aus- und Weiterbildungen über die ELK Akademie
- Starkes Unternehmen seit über 60 Jahren mit einer hervorragenden Marktposition
- Attraktive Sozialleistungen wie z.B. Vergünstigungen beim Hausbau mit ELK, exklusive Rabatte durch das ELK Family Netzwerk uvm.
- Für diese Position bieten wir ein fixes Bruttomonatsgehalt ab € 2.551,82 (auf Basis des KV's VG III im 1.u.2. VGJ). Als erfolgreicher und motivierter Top-Vertriebsmitarbeiter können Sie bei uns bis zu € 120.000.- an Erfolgsprämien jährlich zusätzlich zum Grundgehalt verdienen. Dein Gehalt vereinbaren wir individuell auf Basis deiner konkreten Qualifikation und Erfahrung.

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen, z.H. Frau Melanie Zeilinger unter [bewerbung@elk.at](mailto:bewerbung@elk.at).

ELK Fertighaus GmbH, Industriestraße 1, A-3943 Schrems | Tel: +43 (0) 2853/705 | [www.elk.at/karriere](http://www.elk.at/karriere)